PREMIO PYME BARCELONA – GAS N2ITROGEN

VIDEONOTICIA

Entrevistado: Jordi Mañé, CEO GasN2

00:00:00:15 - 00:00:37:06
Jordi, cuéntame quiénes sois y a qué os dedicáis.

GasN2 es una empresa industrial de base tecnológica. Trabajamos para los segmentos de alimentación, para segmento químico, para metalurgia, automoción, farma y hasta para hospitales. Nuestro portfolio de soluciones abarcan los generadores de nitrógeno y oxígeno, abarca también frío industrial, bombas de calor, secaderos industriales y también la captura y revalorización de CO2.

00:00:37:08 - 00:01:04:21
Además, nuestra vocación es ser partner tecnológico de nuestros clientes, ayudándoles a mejorar sus procesos, mejorar su eficacia, eficiencia, bajando los costes de operar y además dándoles un plan muy potente para caminar hacia la sostenibilidad de su funcionamiento, es decir, reducir las emisiones que producen a nivel de CO2.

00:01:04:23 - 00:01:40:13
Jordi, necesito que me cuentes cuál es la historia de vuestra pyme.

Pues GasN2 surgió de la detección de la necesidad de muchas empresas industriales de generar de forma autónoma los gases que necesitan para sus procesos críticos. Entonces pues se inició con la parte de generación de nitrógeno y oxígeno y luego se ha ido desarrollando gracias a esa base innovadora que tenemos con mucho expertise de ingeniería química hacia otras líneas que también son muy importantes para nuestros clientes.

00:01:40:15 - 00:02:07:02
Le preguntaba que a qué principales retos y desafíos se enfrenta en la actualidad.
GasN2 está trabajando, como veis, en distintos segmentos. Abarcamos geográficamente varios países. Además tenemos distintas líneas de tecnología. Entonces esa complejidad

hace que tengamos que orquestar muy bien la manera de trabajar y hacerlo de forma organizada y escalable.

00:02:07:04 - 00:02:28:09
Nosotros nos distinguimos por dar un servicio al cliente muy, muy potente, por escuchar mucho lo que necesitan los clientes y por ello es muy importante pues hacer ese escalado de forma bien organizada. Por otro lado, hemos abierto una nueva línea de inteligencia artificial con la que potenciamos no solo las máquinas que tenemos, sino también toda la operativa con respecto al cliente.

00:02:28:09 – 00:02:39:05
Y esto está teniendo también mucho éxito, mucha demanda y también estamos en ese punto de innovación y a la vez pues de consolidación.

00:02:39:07 - 00:03:00:06
¿Qué importancia dan a la financiación y en qué medida le ha ayudado Banco Santander al desarrollo de su actividad?
Para cualquier empresa industrial de base tecnológica, la financiación es clave porque hay un gap entre el momento en que empiezas a innovar e invertir en desarrollar los nuevos productos y soluciones hasta el momento en que lo comercializas y obtienes ese retorno.

00:03:00:12 - 00:03:25:17
Eso es un primer nivel. El segundo nivel es el hecho de que nosotros parte de nuestro modelo de negocio es a través de alquiler. Alquilamos las máquinas, las soluciones y eso requiere también un músculo financiero importante. Entonces, por ello, uno de nuestros partners más importantes son los partners financieros, entre ellos el Santander, que está jugando un rol muy importante en el desarrollo de la empresa.

00:03:25:19 - 00:03:59:13
Además, creemos que eso es algo fantástico que podemos ofrecer a estos partners financieros, porque les damos una oportunidad de ayudar a desarrollar el tejido industrial de base tecnológica en este país. Y además como nuestro crecimiento ayuda a nivel de sostenibilidad, pues es algo bueno que puede digamos invitarlos a a contribuir de la mejor forma posible. Entonces creemos que como socios pues es perfecto.

00:03:59:15 - 00:04:36:08

Cuáles son para ti las cualidades de un emprendedor?

Pues te responderé desde el punto de vista de la organización. Nosotros intentamos seguir desarrollando ese espíritu inicial, esa visión inicial, esa resiliencia, esa capacidad de ejecución paso a paso de lo que estamos haciendo y luego ser humildes, escuchar mucho al cliente, detectar sus problemas, sus necesidades y poder definir soluciones que realmente le encajen para poder mejorar, para recortar costes, para mejorar su autonomía y para ser más sostenibles.

Entrevistado: Albert Melis, Chromatography Unit Manager de GasN2

00:04:36:10 - 00:05:21:24

Qué importancia dais a la internacionalización, a la innovación y a la digitalización?

Pues son las tres principales palancas que nos ayuda a apoyar el crecimiento aquí GasN2. Principalmente la innovación, que es nuestro ADN y de donde parten todas las tecnologías. La internacionalización nos ayuda a llegar a todos los mercados internacionales, incluidos Francia e Italia. Y en cuanto a la digitalización, nos ayuda, por ejemplo, a gestionar la posventa y todos los equipos que tenemos en el mercado actualmente para controlar datos para ayudar en cuanto a los mantenimientos correctivos y preventivos, etcétera.

00:05:22:01 - 00:05:43:18

Es lo que te preguntaba, que cuál es vuestro compromiso con el entorno y el medio ambiente.

Para nosotros, el medio ambiente y el entorno no es un añadido, sino que es el producto en sí. Si una solución que aportamos a la industria no es sostenible para nosotros no es una solución.

00:05:43:20 - 00:06:17:19

Ahora necesito que me cuentes alguna historia personal o familiar relacionada con la pyme. Aquí lo que hacemos es una pregunta un poco más humana, ¿no? Pues si es un negocio familiar, si la montasteis compañeros de facultad… Así para hacerloa un poco más humana.

Una de las anécdotas principales que cabe destacar de GasN2 es nuestra situación y nuestra aportación durante el COVID 19. En 2019, ya incluso 2020, cuando empezaron los confinamientos, etcétera.

00:06:18:00 - 00:06:54:13
Se vio la necesidad de que se necesitaban respiradores mecánicos en todos los hospitales por la alta demanda en ese momento. Desde GasN2 lo que hicimos fue aportar nuestro conocimiento en tecnología y en concreto en los gases para poder manufacturar y desarrollar un respirador de emergencia junto a muchos colaboradores en ese momento y pudimos aportar una solución junto al Hospital Clínic para poder intentar mitigar esa situación.

00:06:54:15 - 00:07:49:00
¿Qué supone trabajar en una pyme y dinos algo que pueda sorprender a la gente que no lo sepa?
Probablemente la capacidad de generar impacto real tanto en el mercado como en el mundo y en los clientes, por el hecho que de un problema se puede encontrar una solución muy rápidamente y llevar la implantación en un tiempo que es menos a lo mejor que el que requiere normalmente una tecnología como la que desarrollamos nosotros. Podemos estar preguntando a un cliente, encontrando esos problemas que tienen, desarrollar en I+D esa solución y, al cabo de poco tiempo, estará implantándola real en la empresa de este cliente y aportando la solución que necesitaba en ese momento. Flexibilidad y agilidad en general.

SOCIAL VIDEO

Entrevistado: Jordi Mañé, CEO GasN2

00:00:00:00 - 00:00:27:24
Pues cuéntame quiénes sois. Dime el nombre de la actividad de la empresa de manera directa.
Nosotros somos GasN2. Somos una empresa industrial de base tecnológica orientada a la sostenibilidad. Tenemos un portfolio bastante diverso, basado en la generación de nitrógeno y oxígeno, en el frío industrial, en los secaderos industriales, en la bomba de calor y en la captura y revalorización de CO2.

00:00:29:11 - 00:00:49:05

¿Cómo surge la pyme?

La pyme surge de la detección de la necesidad de nuestros clientes de funcionar de forma autónoma en la generación de los gases industriales que necesitan para sus procesos críticos.

00:00:49:07 - 00:01:23:00

Le preguntaba que qué espera de un banco y cómo le ha ayudado Banco Santander.

Como empresa industrial de base tecnológica e innovadora. Necesitamos financiación para seguir desarrollándonos. Por ello, una entidad como el Banco Santander es clave para nosotros como socio financiero para apoyarnos en ese desarrollo y por tanto, poder hacer a través de nosotros un impacto positivo, tanto en el tejido industrial como la sociedad y sobre todo a nivel de sostenibilidad.

Entrevistado: Albert Melis, Chromatography Unit Manager de GasN2

00:01:23:02 - 00:01:47:12

¿Cómo es el día a día en una pyme como la vuestra?

El día a día en una pyme es muy dinámico. Podemos empezar el día analizando y desarrollando una nueva tecnología, continuar implantando una instalación en casa de un cliente y terminarla analizando una oportunidad internacional.

00:01:47:14 - 00:02:32:13

Necesito que me digas que cuál es el dato característica que siempre destacas sobre GasN2 para dejar a alguien con la boca abierta.

Un dato característico de GasN2 es el ADN innovador que tiene la empresa, donde busca desarrollos tecnológicos que parten de la eficiencia energética, de la sostenibilidad, de aportar soluciones que no se encuentran en el mercado. Y un ejemplo de ello es, por ejemplo, la recuperación y revalorización del CO_2. Podemos llegar a coger el humo que se desecha por una chimenea para limpiarlo, reciclarlo y luego posteriormente revalorizarlo y reutilizarlo.

00:02:32:15 – 00:03:15:18

Albert, ¿qué es lo mejor de trabajar en una pyme como GasN2?

Lo mejor de trabajar en una pyme como en GasN2 es haber podido empezar, por ejemplo, en el departamento de I+D desarrollando tecnología, poder contribuir luego, en una etapa posterior, en el departamento de operaciones y teniendo una visión más global del negocio. Y finalmente, también el poder tener esa cercanía con los clientes, con las personas que al fin y al cabo están usando tu tecnología y que ves ese beneficio que les está aportando continuamente.